



**Maroc Factoring**  
Factor de Croissance  
Groupe BMCE

**APSF** الجمعية المهنية لشركات التمويل  
Association Professionnelle des Sociétés de Financement

# PREMIERES ASSISES NATIONALES DU FACTORING

**Le Factoring, 20 ans  
au Service de L'Entreprise**

**Jeudi 22 avril 2010**

**Casablanca**





Maroc Factoring  
Factor de Croissance  
Groupe BMCE

APSF الجمعية المهنية لشركات التمويل  
Association Professionnelle des Sociétés de Financement

## Plan de la Présentation

# PREMIERES ASSISES NATIONALES DU FACTORING

**Le Factoring, 20 ans  
au Service de L'Entreprise**

Jeudi 22 avril 2010

Casablanca

- ✓ Le Marché de l'Affacturage au Maroc
- ✓ Les Partenaires Incontournables du Factoring
- ✓ L'Offre Factoring
- ✓ L'engagement des Factors





Maroc Factoring  
Factor de Croissance  
Groupe BMCE

# PREMIERES ASSISES NATIONALES DU FACTORING AU MAROC

APSF  
الجمعية المهنية لشركات التمويل  
Association Professionnelle des Sociétés de Financement

## Objectif

- Les Factors, Membres de l'APSF, conviennent de l'utilité d'organiser les premières assises nationales du Factoring au Maroc. Les objectifs assignés à cet événement se déclinent comme suit :
  - ➔ **Vulgariser le Factoring avec ses spécificités auprès des différents acteurs économiques.**
  - ➔ **Clarifier le périmètre d'action des différents intervenants (Factors, Banques, Assureurs Crédits,...).**
  - ➔ **Présenter la Solution Factoring en tant que Levier de Croissance pour l'Entreprise Marocaine.**

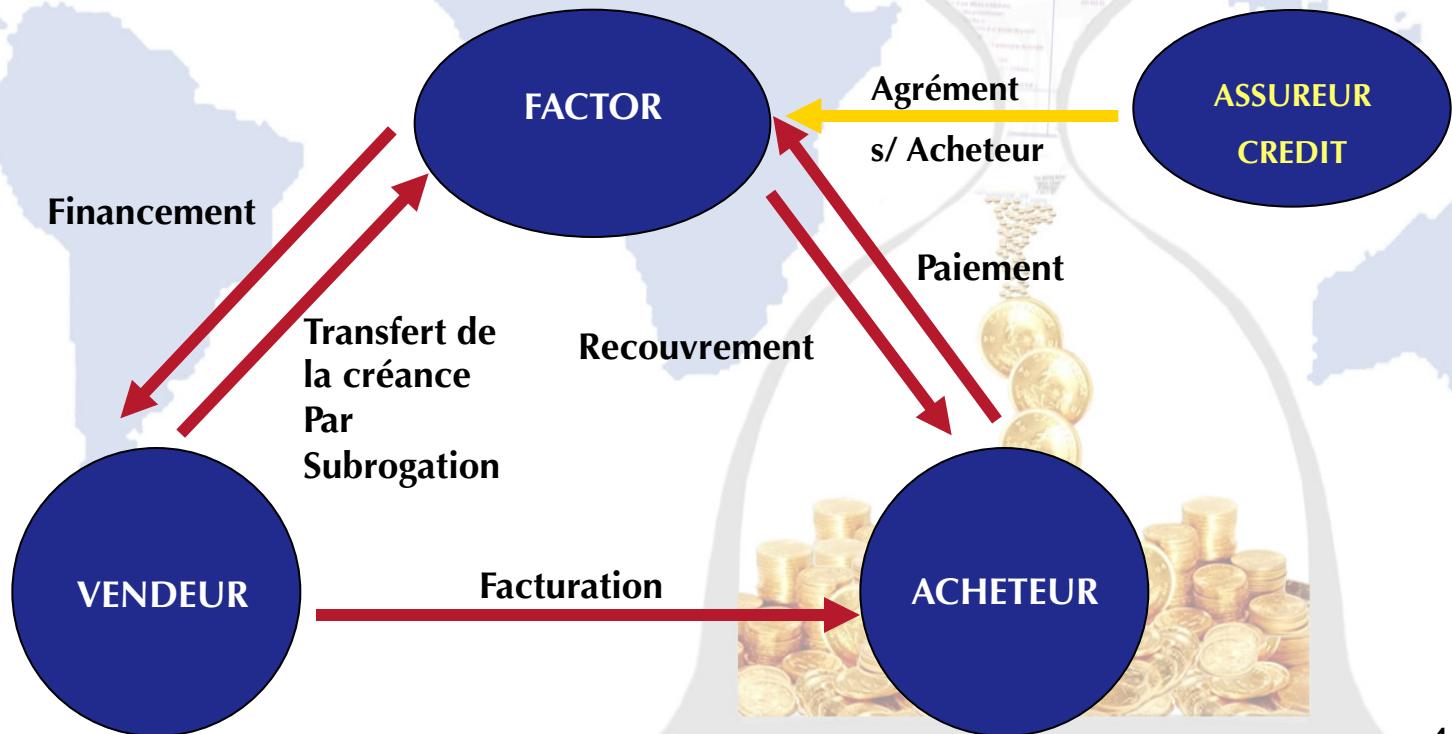




# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Le Factoring en Bref

- L'affacturage est une relation tripartite transparente unissant le Vendeur, son Client et le Factor, à qui les Créances Client sont transférées par la voie de la subrogation et qui va en contrepartie les garantir, les financer et les recouvrer.





Maroc Factoring  
Factor de Croissance  
Groupe BMCE

APSF الجمعية المهنية لشركات التمويل  
Association Professionnelle des Sociétés de Financement

# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Cadre Réglementaire

### Article 212 du DOC

*Le transfert de la créance est fait dans le cadre de la subrogation conventionnelle régie par l'article 212 du D.O.C.*

*C'est un mécanisme juridique qui implique :*

*-Le transfert de propriété de la créance et de ses accessoires : le factor bénéficie de tous les droits, actions, privilèges ou hypothèques qui vous appartenent initialement.*

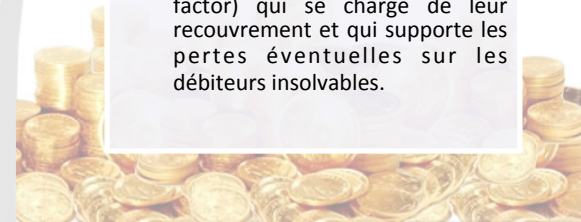
*-L'opposabilité par tous moyens : elle est opposable à vos clients et à tous les tiers.*

*Ce transfert est accompagné d'une quittance subrogative que vous nous remettrez. Il s'agit en effet du document qui traduit la subrogation*

### Loi Bancaire N° 34-03 de 2006

L'article 5 de la loi bancaire n°34-03 de 2006 a défini **l'affacturage** comme étant toute convention par laquelle un établissement de crédit s'engage à effectuer le recouvrement et, éventuellement, la mobilisation de créances commerciales que détiennent les clients, soit en acquérant les dites créances, soit en se portant mandataire du créancier avec, dans ce dernier cas, une garantie de bonne fin.

Ainsi l'affacturage se présente comme étant une technique de gestion financière qui consiste en un transfert de propriété de créances commerciales de leur titulaire (appelé adhérent) à une société d'affacturage (appelée factor) qui se charge de leur recouvrement et qui supporte les pertes éventuelles sur les débiteurs insolvables.



## La Solution Factoring

- Les Factors offrent aux Entreprises des solutions complètes de gestion des créances clients et dettes fournisseurs, aussi bien sur le marché national qu'à l'international.

➔ La garantie à 100% contre les risques d'impayés :

➔ La mobilisation des créances et des dettes :

➔ La gestion du portefeuille clients :

Une information préventive sur la solvabilité des débiteurs;

Un remboursement à 100% des factures garanties;

Une surveillance permanente de la santé financière des portefeuilles clients.

Immédiate et souple.

Par la relance et le recouvrement des créances, au Maroc ou à l'étranger à travers les réseaux IFG/FCI, de l'encaissement jusqu'au contentieux.



# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Phases Importantes

**1988**

Lancement du Factoring sur le  
Marché Marocain



Offre Exclusive  
pour l'International

**2008/09**

Diversification de L'offre  
Reverse Factoring

**1999/2000**

Développement  
Marché Domestique



**2010/11**

Produits innovants

**En 2009**

4 Acteurs Majeurs :  
2 Banques &  
2 Sociétés Spécialisées

**Création**

Maroc Factoring  
Par BMCE BANK



Maroc Factoring  
Factor de Croissance  
Groupe BMCE

# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Configuration actuelle du Marché global

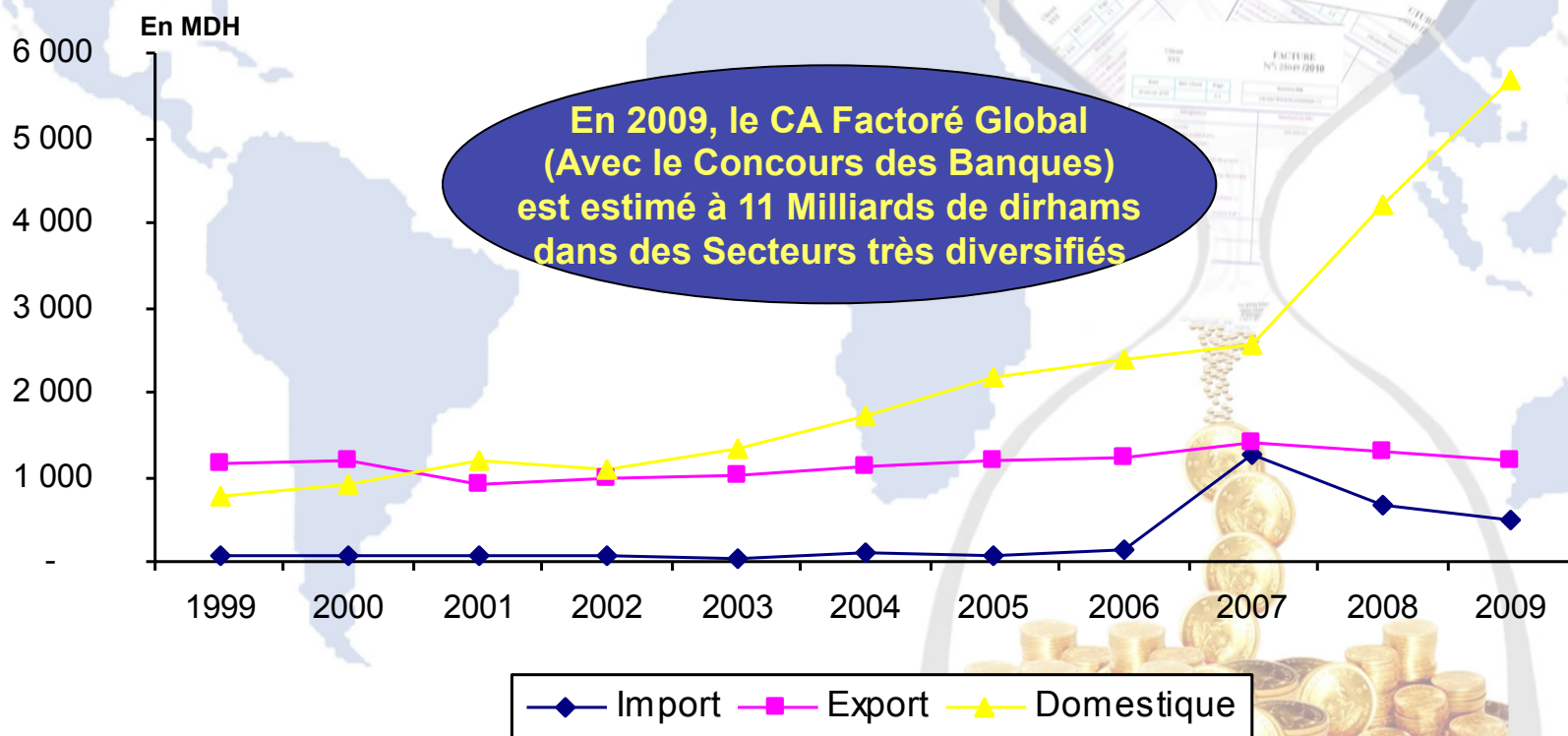




# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Evolution du CA Factoré (Production)

### Sphère – Sociétés de Financement



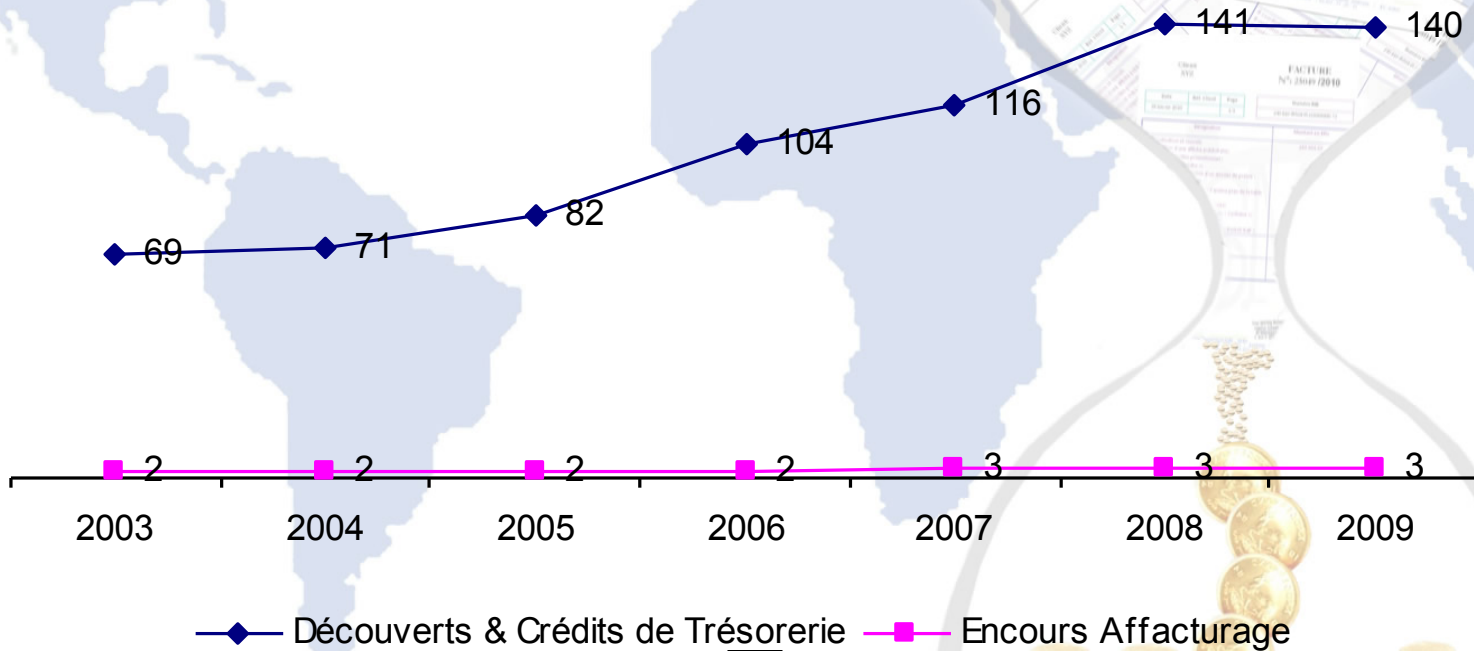
Une progression continue du CA Factoré près de 20% en moyenne sur les trois dernières années. Cette évolution est portée par le développement du marché domestique avec une part de 80% du volume global



# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Potentiel du Marché

En Milliards de Dirhams



Un Concours du Factoring limité à 2% au niveau des Financements CT  
En France, il est de l'ordre de 20%



# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Perception de l'Affacturage

- Une Perception non appropriée du Factoring par les Acteurs Economiques :
  - ➔ Pour les Banques : Un Produit concurrent à l'Offre Bancaire
  - ➔ Pour les Entreprises : Une Solution très onéreuse

Le Factoring est une solution complémentaire à l'offre bancaire, présentant une valeur ajoutée certaine aux Entreprises :

- Externalisation de la gestion du Poste Clients & Fournisseurs
- Couverture de Risque Optimale
- Mode de Financement très flexible



# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Les Avantages pour la Banque

### Développer

- Conquérir sans risque de nouveaux clients
- Optimiser la captation des flux

### Fidéliser

- Apporter au client une solution innovante et sécurisante
- Accompagner les entreprises à structures financières temporairement plus faibles

### Rentabiliser

- Baisser son coût du risque
- Obtenir des reversions importantes
- Augmenter les flux et commissions de mouvements
- Economiser des fonds propres

### Sécuriser

- Asseoir le risque sur le poste client
- Minimiser les risques





# Marché de l'Affacturage au Maroc

## La Valeur Ajoutée pour l'Entreprise

### Financement

- Pour les entreprises sous capitalisées, en forte croissance, en création ou faisant l'objet d'une reprise
- Maîtrise des délais et modes de règlement des clients
- Répond aux besoins spécifiques des trésorerie (activité saisonnière, un investissement temporaire, ...)

### Sécurité

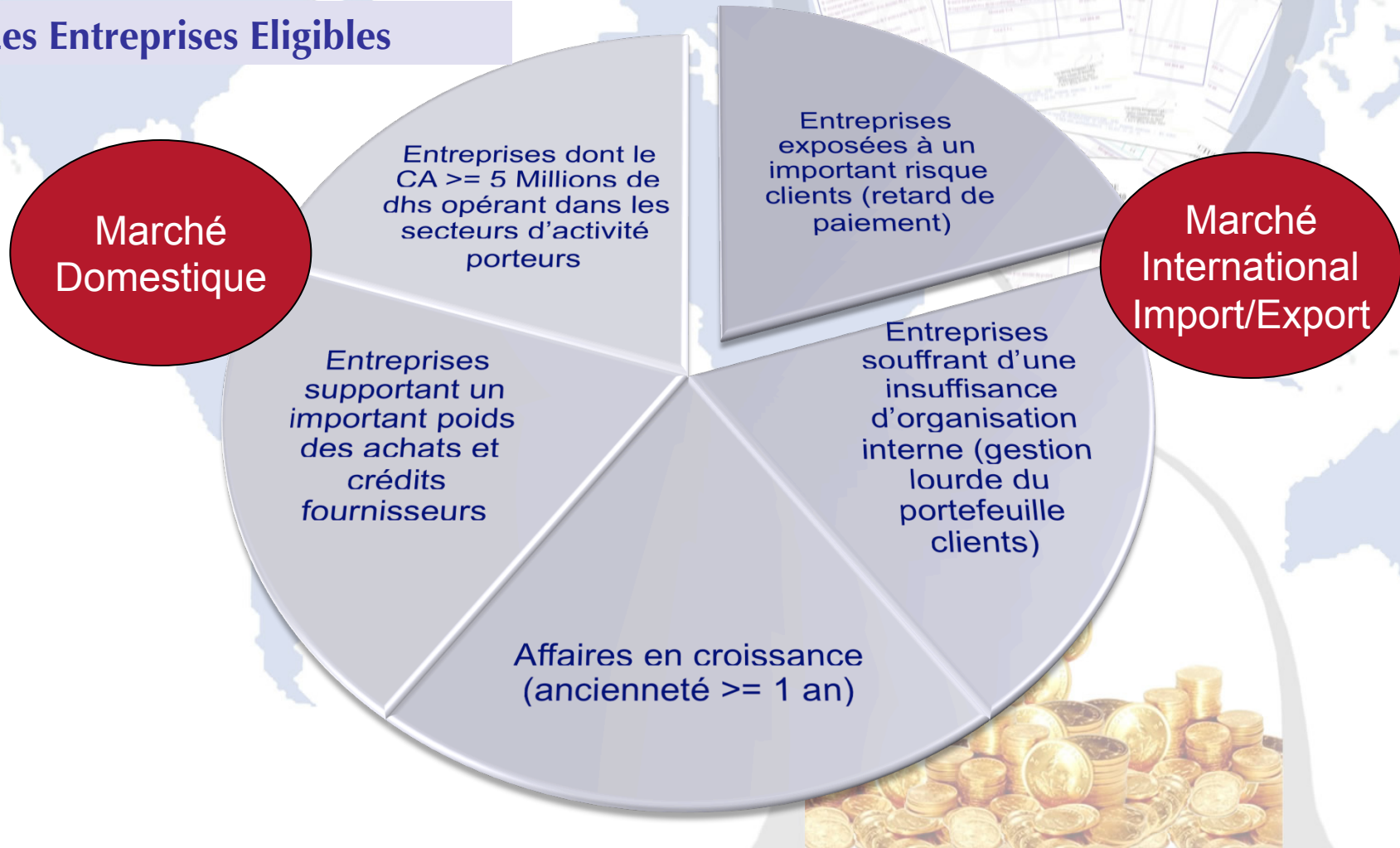
- Bonne visibilité sur la solvabilité des clients
- Prise en charge des démarches de contentieux et précontentieux

### Gestion

- Une démarche de recouvrement adaptée au client
- Soulagement de la structure administrative de l'entreprise (suivi régulier des encours clients)

# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Les Entreprises Eligibles





# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Couverture multisectionnelle



Forte Présence  
dans des secteurs  
diversifiés





# Marché de l'Affacturage au Maroc

## Partenaires institutionnels incontournables

### Instances de Tutelle



### Banques



### Factors

### Assureurs crédit



### Réseau des Factors







# Marché de l'Affacturage au Maroc

## L'Offre Factoring

- Garantie des Créances Clients
- Financement
- Recouvrement

Full Factoring

Normal Factoring

- Garantie des Créances Clients
- Recouvrement

Contrats Sans Recours

Contrats Avec Recours

Factoring Non Notifié

Reverse Factoring

- Garantie des Créances Clients

- Garantie en faveur des Fournisseurs
- Financement

Recouvrement

Renseignements commerciaux



# Marché de l'Affacturage au Maroc

## La Tarification Associée

### La Commission d'Affacturage

- Elle rémunère la tenue des comptes, la relance, le recouvrement et la garantie
- Propre au profil de l'entreprise

### Le Taux d'Intérêt

- Taux pratiqués sur les différents modes de financements
- Compétitifs par rapport aux conditions du marché

### Autres frais

- Frais fixes par facture
- Frais de dossier





# Marché de l'Affacturage au Maroc

Pour soutenir le développement des Entreprises Marocaines, les Factors, membre de l'APSF, s'engagent à offrir à travers une offre complète de factoring :

Forte Présence  
Multisectorielle  
sur le Marché local  
et à l'international

UNE  
PRESTATION  
DE QUALITE

UN MONTAGE  
FINANCIER  
SPECIFIQUE

DES  
CONDITIONS  
TARIFAIRES  
ATTRACTIVES

UNE SOLUTION  
ADAPTEE AUX BESOINS  
SPECIFIQUES  
(GARANTIE-  
FINANCEMENT-  
RECOUVREMENT)

VEILLE METIER  
STRATEGIQUE



# PREMIERES ASSISES NATIONALES DU FACTORING AU MAROC

## Plan d'action 2010

- Pour accompagner ces premières assises nationales du Factoring au Maroc, un plan d'action soutenu sera mis en œuvre au cours de l'année 2010 avec les orientations retenues suivantes :
  - Diffusion du 1<sup>er</sup> annuaire du Factoring au Maroc par l'APSF.
  - Présentation Institutionnelle de la solution Factoring en collaboration avec la CGEM, les chambres de commerce étrangères, les CIR,...
  - Présentation Académique du Factoring à travers des séminaires dédiés au sein des universités et des écoles de commerce (ESCAE, ENCG,...).
  - Communication institutionnelle et thématique au niveau des Médias.
  - Concertation soutenue sur les spécificités du Factoring entre les différents intervenants (Factors, Banques, Instances de Tutelle).

**Hicham Daouk**  
**Directeur Général**



**Maroc Factoring**  
*Factor de Croissance*

**Groupe BMCE**

20 Ans au Service de l'Entreprise